

# PERFORMANCE ONE

LEADING PREMIUM DIGITAL OUTCOME ...  
CREATING SUSTAINABLE CUSTOMER  
AND SHAREHOLDER RETURN.

**UNTERNEHMENSPRÄSENTATION**

NOVEMBER 2024



PERFORMANCE ONE

**KI- / DIGITAL INNOVATOR**

**MENTAL HEALTH-DISRUPTOR**

**2009**

Gegründet  
Digital Services

**2014**

Umwandlung in  
AG

**2020**

Einstieg  
Mental Health

**2022**

Börsengang  
m:access

# DIE WELT BEFINDET SICH IM HARTEN WANDEL



## WAS BRAUCHT ES FÜR

### GESELLSCHAFT?

SICHERHEIT  
SOZIALITÄT

### MENSCHEN?

RESILIENZ  
GESUNDHEIT

### UNTERNEHMEN?

EFFIZIENZ  
KI- / DIGITALISIERUNGSERFOLG

# HOHER UPSIDE DURCH STARKE BASIS

FOKUS UNSERES GESCHÄFTSMODELLS: WACHSTUM.

# UPSIDE

**MENTAL-HEALTH  
ON-DEMAND-ANGEBOTE &  
KI-INNOVATIONSPRODUKTE**  
mit höchster Skalierbarkeit

OUTCOME



**HOHER WERT**

# BASIS

**DIGITAL SERVICES**  
erreichen Unternehmen schneller &  
effizienter ihre Ziele

OUTCOME



**GRUNDWERT**

# DYNAMISCHE ENTWICKLUNG AM MENTAL HEALTH-MARKT

ENORME NACHFRAGE UND MANGELNDES ANGEBOT.

rund **70 %**  
 aller Menschen (ab 15 Jahren) leiden unter psychischen Belastungen.<sup>1</sup>

rund **30 %**  
 der Erwachsenen sind jährlich von psychischen Erkrankungen betroffen.<sup>2</sup>

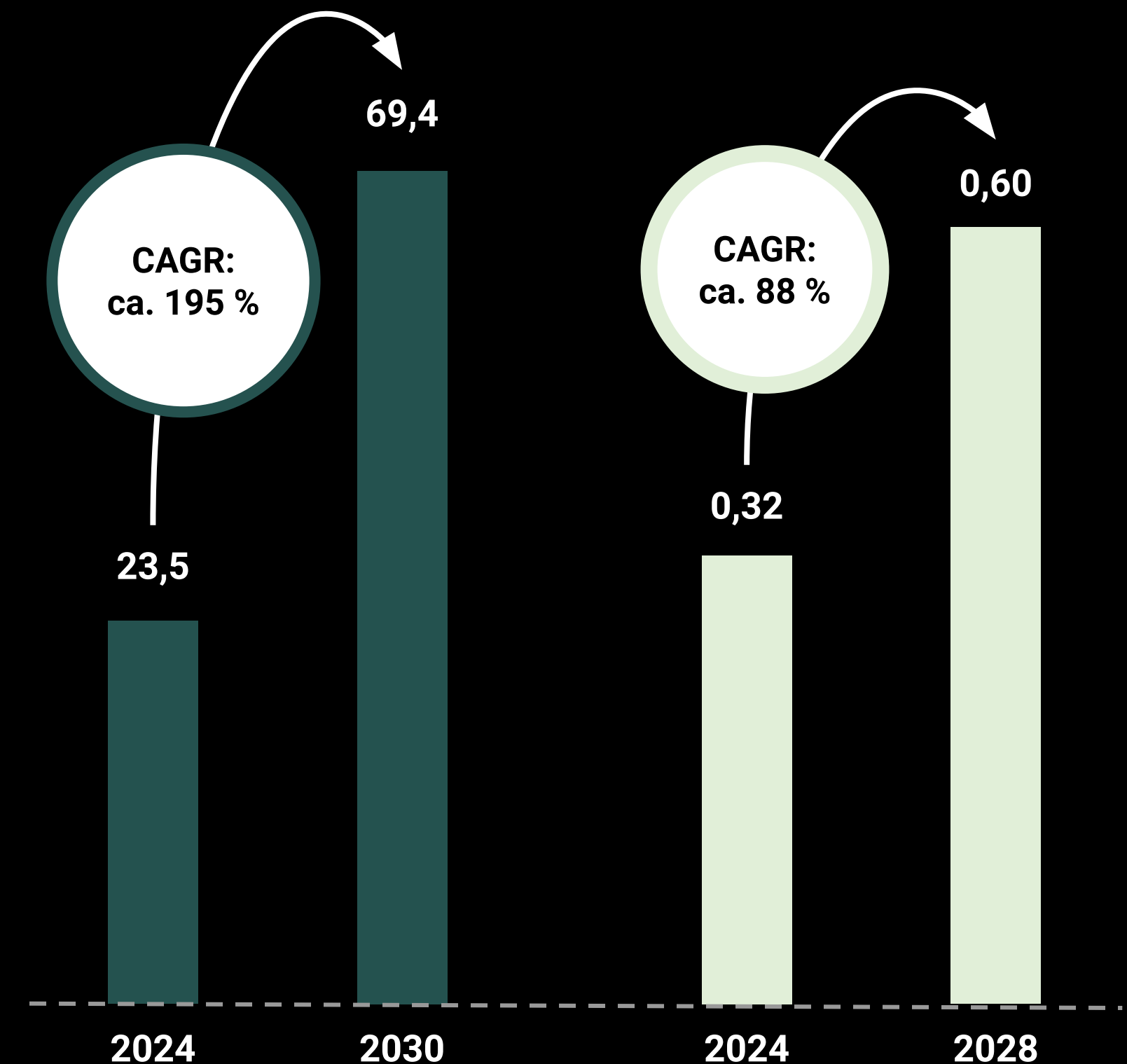
**Gravierender Engpass** bei Psychologen/ Psychotherapeuten (Ø etwa 5 Monate Wartezeit)<sup>3</sup>

**mehr als 2 Mio.** Menschen in DE warten auf Therapieplatz<sup>4,5</sup>

**DIE MASSIVE NACHFRAGE KANN NICHT MIT 1:1 SITZUNGEN BEWÄLTIGT WERDEN**

**GLOBAL:**  
 MARKTENTWICKLUNG DIGITAL MENTAL HEALTH 2024 bis 2030 (in Mrd. US-Dollar)<sup>6</sup>

**EUROPA:**  
 MARKTENTWICKLUNG MENTAL HEALTH APP 2024 bis 2028 (in Mrd. US-Dollar)<sup>7</sup>



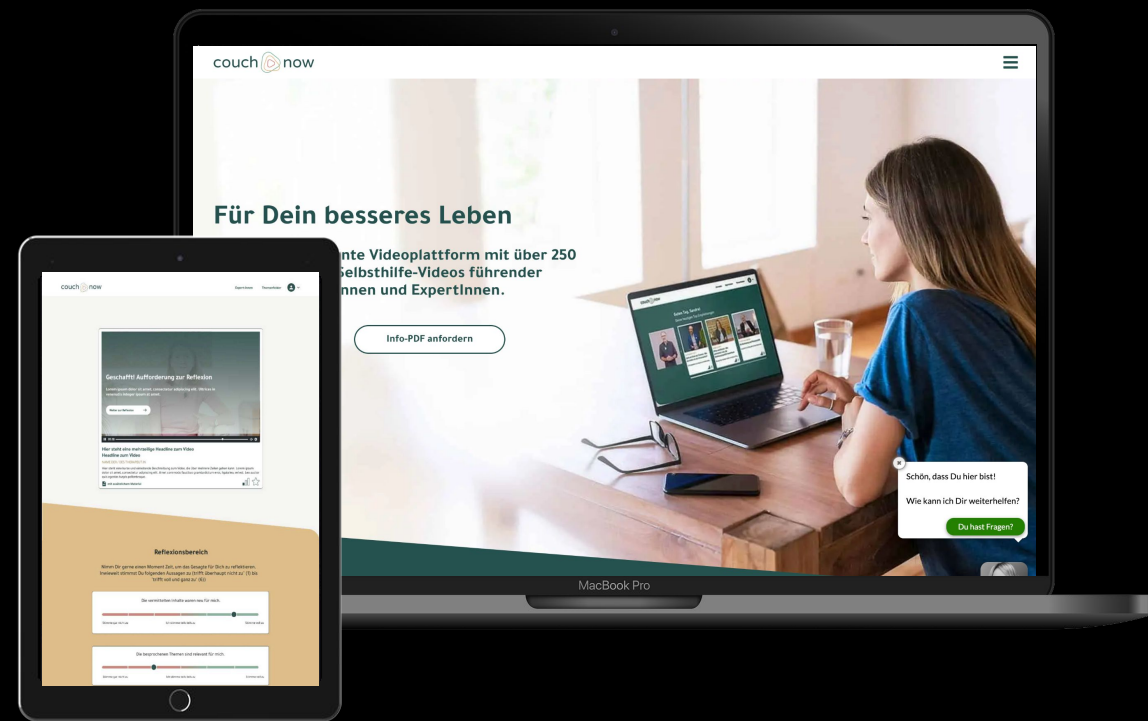
In 2027 → 9,7 % Penetration = EUR 58 Mio. ARR



# BREITE MARKTPRÄSENZ VON COUCH:NOW UND HARMONY

## MARKTABDECKUNG DURCH DIFFERENZIIERTEN PRODUKTANSATZ.

Für **AKUT** betroffene Personen:  
**E-MENTAL-HEALTH-PLATTFORM "COUCH:NOW"**



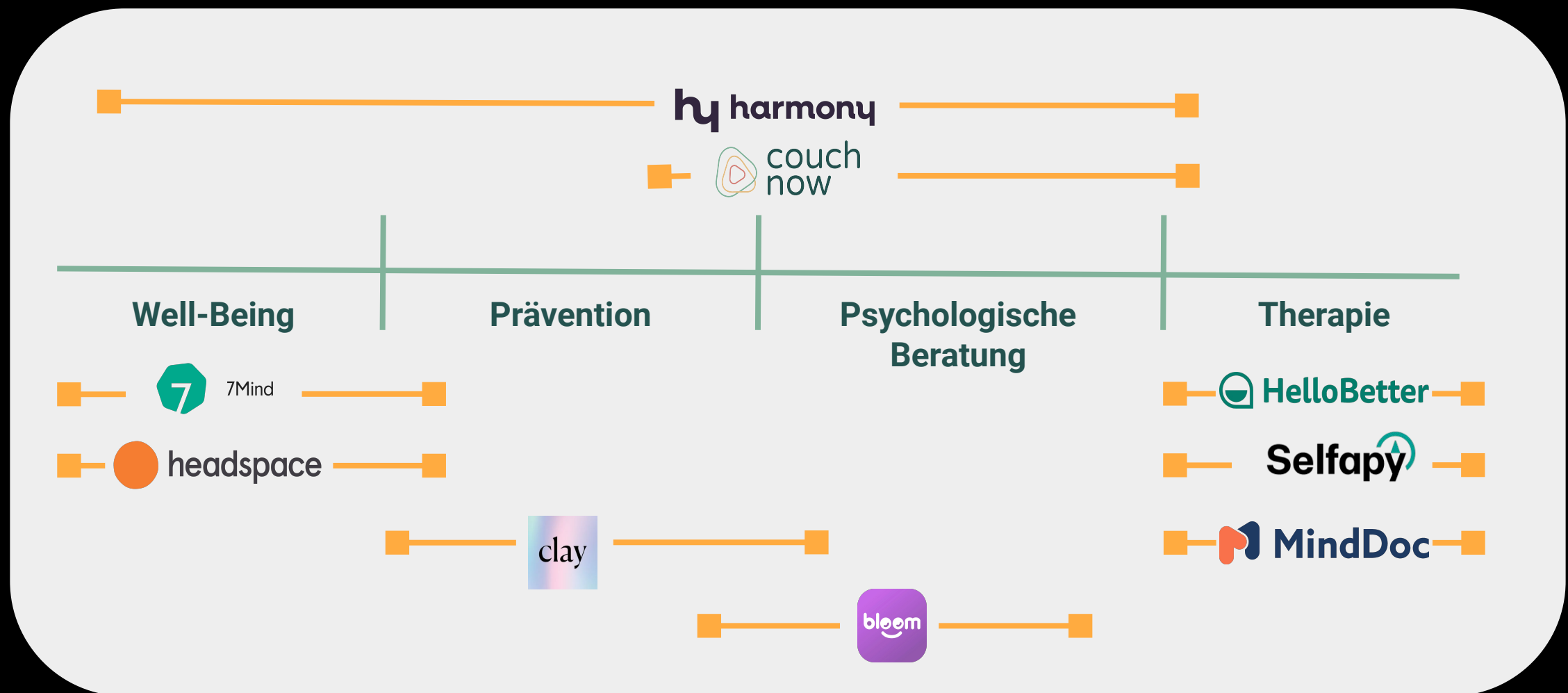
Für **ALLE** Menschen:  
**ALL-IN-ONE MENTAL-HEALTH-APP "HARMONY"**



### MERKMALE

KI-GETRIEBEN  
PREMIUM CONTENT  
KEINE 1:1 SITZUNGEN NOTWENDIG  
USABILITY  
THEMENVIELFALT  
SKALIERBARKEIT

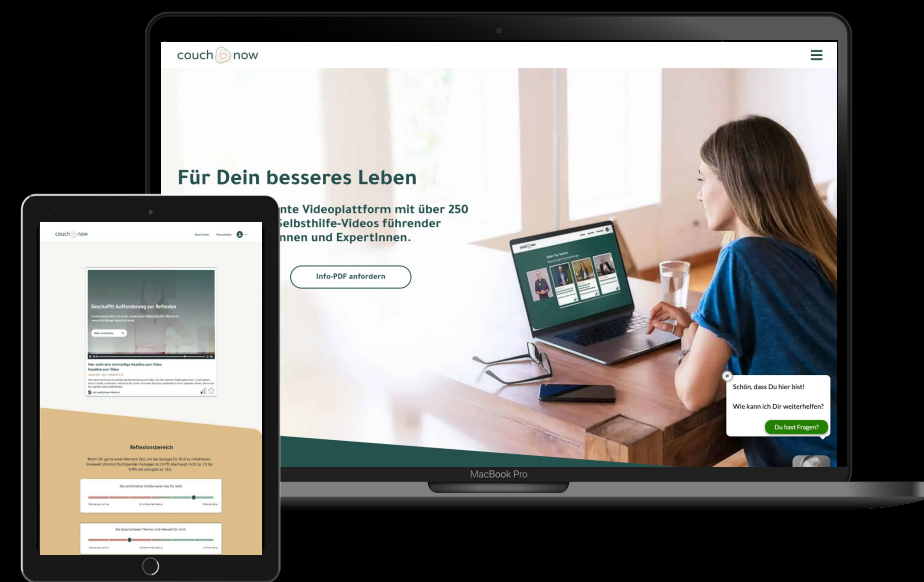
### POSITIONIERUNG AM MARKT



# DIE LÖSUNG MIT EINER KLAREN MISSION

## SELBSTHILFE FÜR MENTALE GESUNDHEIT, FÜR JEDEN, JEDERZEIT AUF HOHEM NIVEAU ZUGÄNGLICH ZU MACHEN.

Das einzigartige Konzept: PBaaS.  
**PSYCHOLOGISCHE BERATUNG  
AS A SERVICE.**



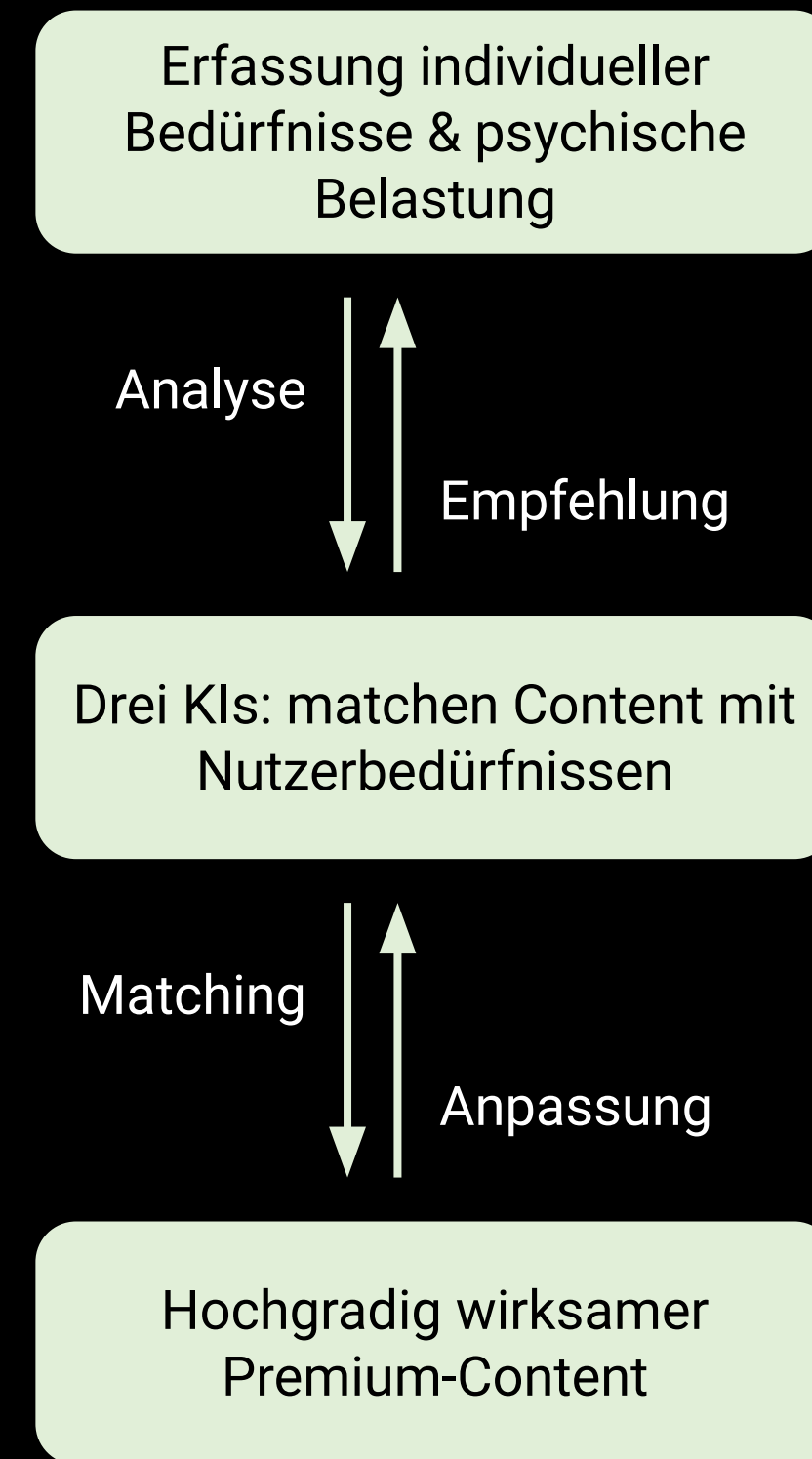
Das Top-Produkt: Holistische Mental  
Health App.  
**PSYCHOLOGISCHE BERATUNG,  
PRÄVENTION & WELL-BEING**




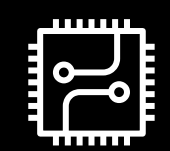
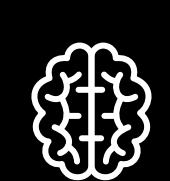

Vor Nutzung:  
**hohe Stressbelastung**



voll-automatisierter Prozess



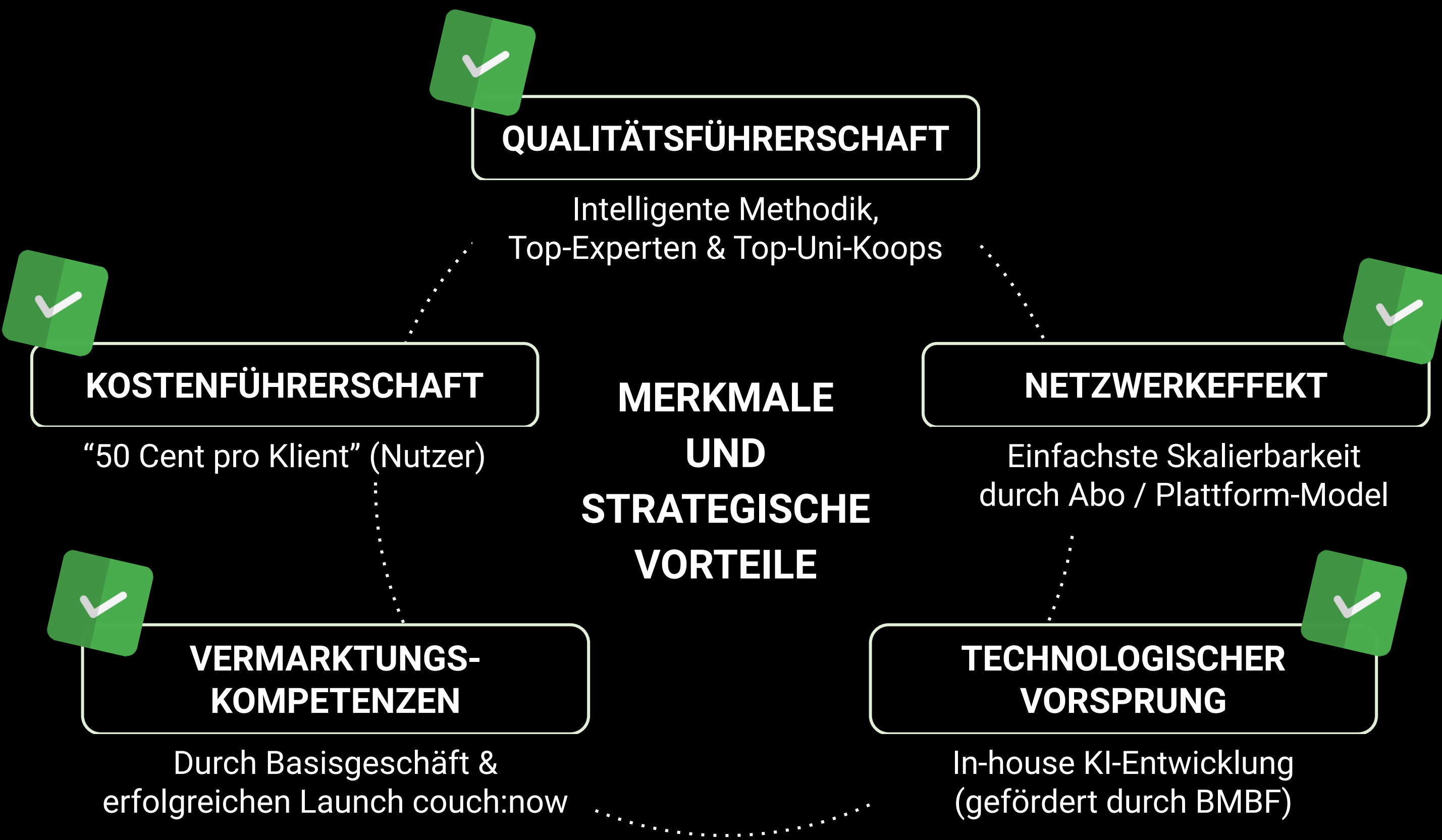
Bei Nutzung:  
**Stressbelastung fällt**

-  **Anonym. Ohne 1:1-Gespräche.**
-  **Drei eigene state-of-the-art KIs.**
-  **40+ Koryphäen bilden die Champions League der Experten.**
-  **Drei Themenwelten und 300+ exklusiv produzierte Videos.**



# ERFOLGREICHE MARKTEROBERUNG MENTAL HEALTH

## STARKE VORTEILE: SKALIERBAR, 40+ TOP-EXPERTEN & VERMARKTUNGS-/ KI-KOMPETENZEN.



### TOP-EXPERTEN



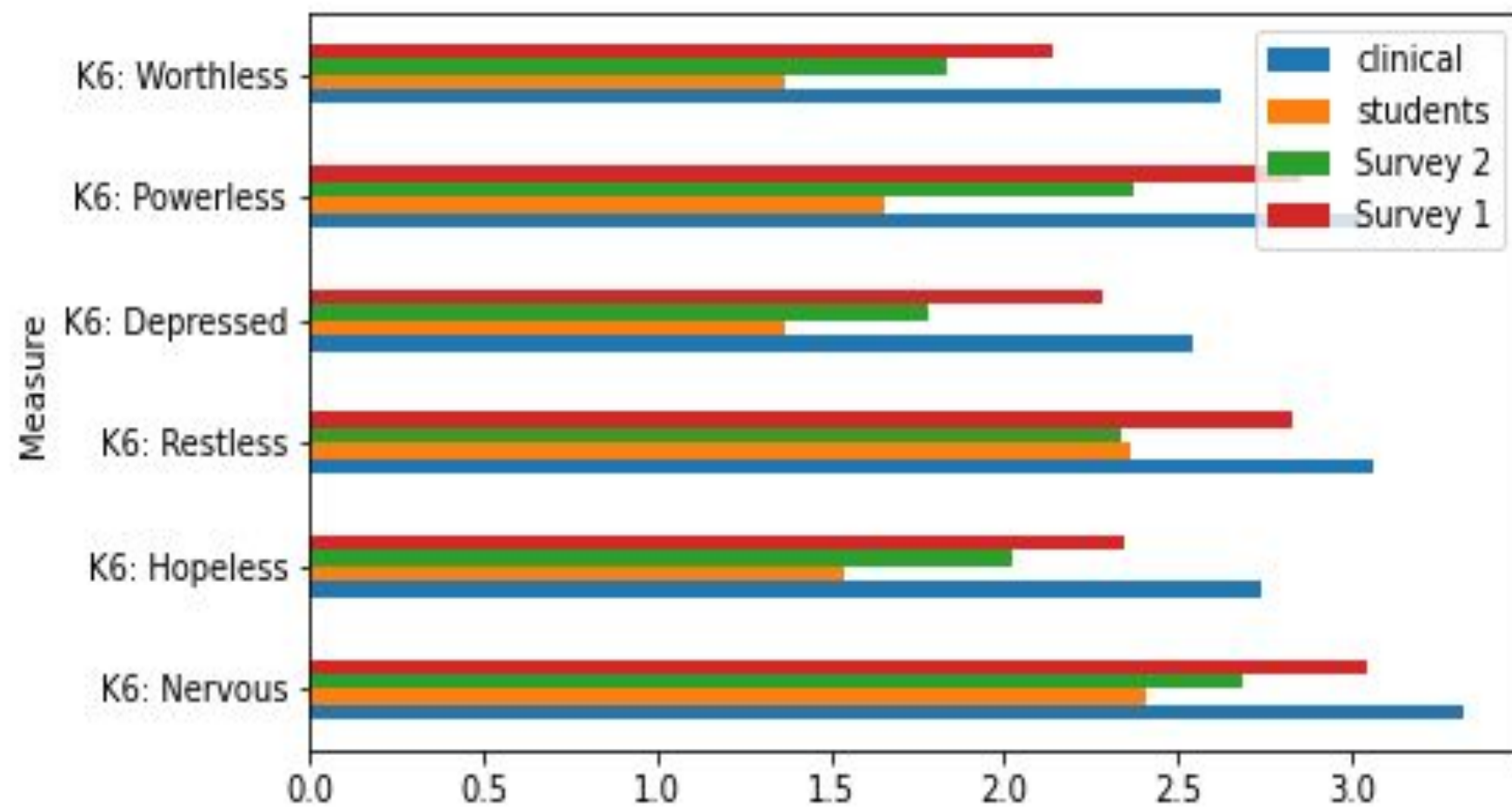
### TOP-PARTNER





# PROOF OF CONCEPT

WIRKSAMKEIT PER EFFEKTIVITÄTSSTUDIE MIT UNIVERSITÄT & STADT MANNHEIM BESTÄTIGT.



**Zusammensetzung des K6 Scores:**  
 Antworten der Studien-Teilnehmer auf sechs Fragen (siehe links), die auf einer 5-Punkt-Likert-Skala bewertet werden.

Bezug auf psychischen Distress-Belastungspunkten nach Kesslers K6.

bei **67 %**  
 der Teilnehmer reduziert sich laut K6 die psychische Belastung innerhalb von 4 Wochen.

um durchschn. **16 %**  
 geht die psychische Belastung laut K6 zurück.

**clinical:** Stressniveau ambulant versorgter psychisch erkrankter Patienten der Uni-Klinik Innsbruck

**students:** Stressniveau Studenten Uni-Klinik Innsbruck

**Survey 2:** Belastungslevel nach 4 Wochen

**Survey 1:** Belastungslevel vor Nutzung

# PROOF OF MARKET

BEREITS PER COUCH:NOW UND HARMONY EVALUIERT.

**Krankenkassen-Kooperationen**

vividabkk & WMF BKK

**Lange Kunden-nutzungsdauer**

(per Abo-Modell)

**45%**

Verlängerung aller Jahres-Abonnements

**Starke App-Downloads**

& sehr positives Nutzerfeedback

**96%**

Kundenzufriedenheit

**8.000**

Mitarbeiter Projekt Stadt Mannheim

**+6.000 Nutzer**

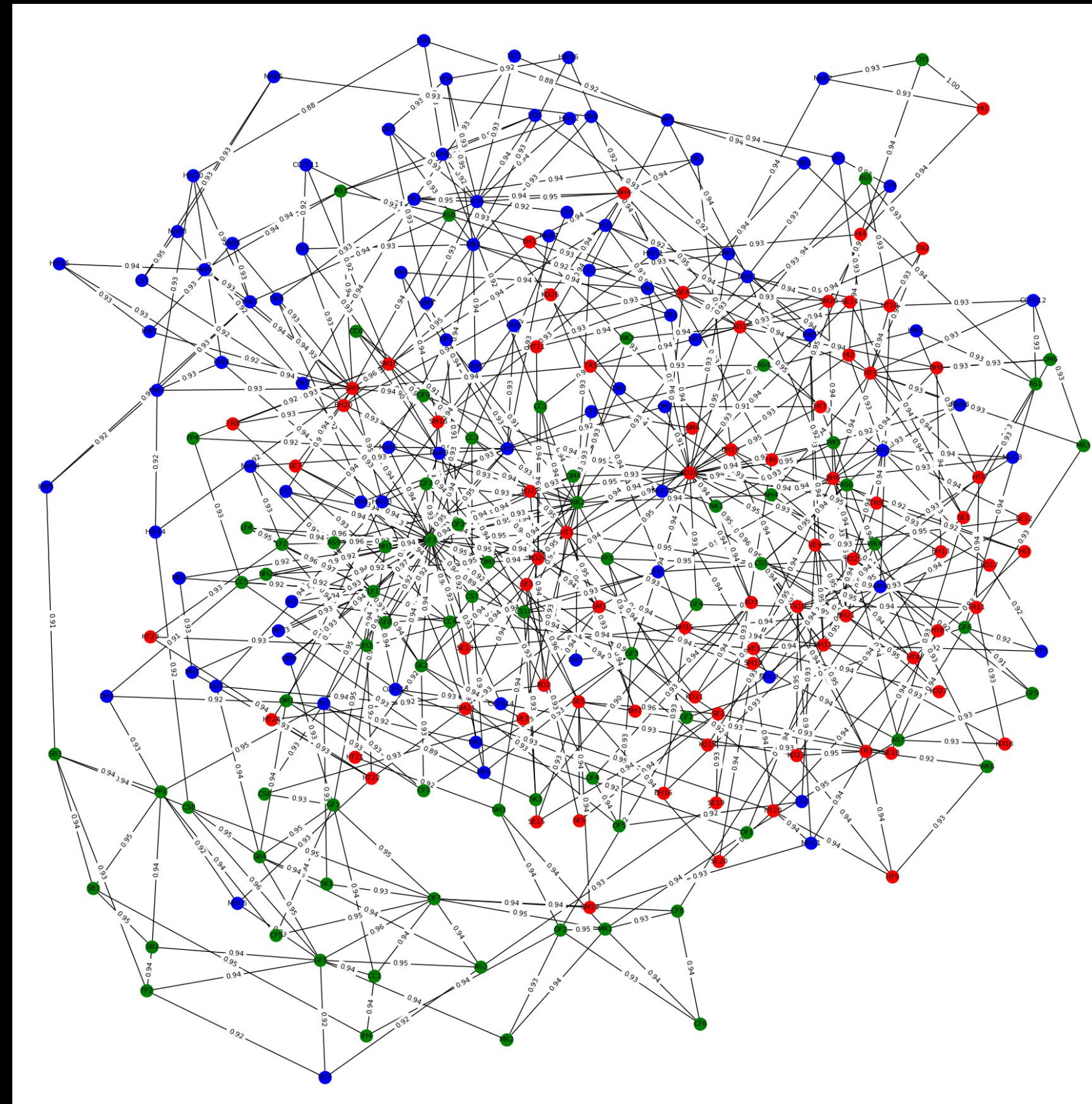
u.a. Kunden B2C/B2B\*

**Monatliche Retention-Rate**

über Branchen-Benchmarks

\*Ende Oktober 2024







# KI ALL THE WAY

WO DIE KÜNSTLICHE INTELLIGENZ BEI PERFORMANCE ONE EINFLUSS FINDET.

 \*Erzielen Umsatz

 \*Erzielt Umsatz

**couch:now & harmony\***  
drei eigene KI-Systeme

**KI-INNOVATION\***  
Produkte basierend auf bignite

**CONTENT & E-COMMERCE**  
Output-Optimierung

**PERFORMANCE**  
Ressourcen-Effektivität



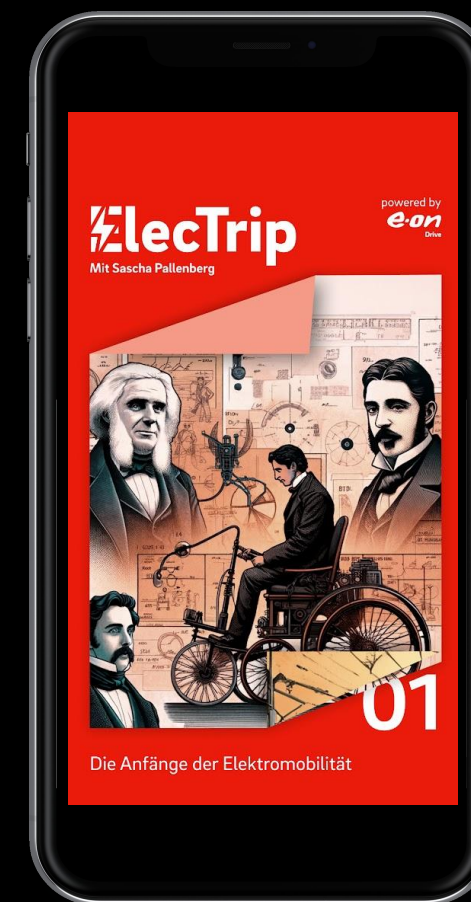
- FUCHSBRIEFE  
IMMOBILIEN-RADAR  
(Coop-Produkt)

- Bildgenerierung, Motion Design (u.a. e.on Podcast)

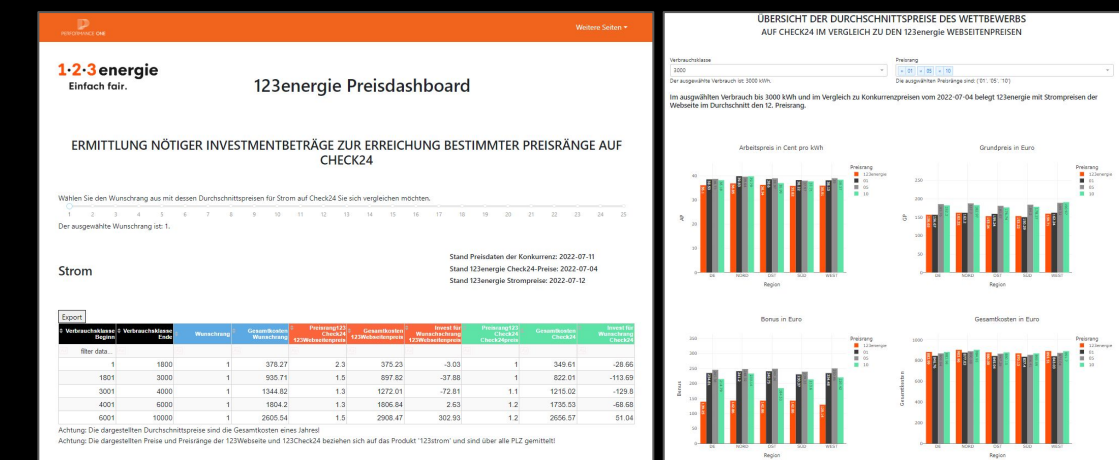
- Gebots-Optimierung mit Echtzeit-Preisdaten



- IR-Social-Media Monitoring für Corporate Organe (Fremdprodukt)



- Optimierung von Marktplatz-Auftritten (eBay, Amazon)



- SEO Backbone (Generative KI für u.a. Krenn, Mercedes-Benz)



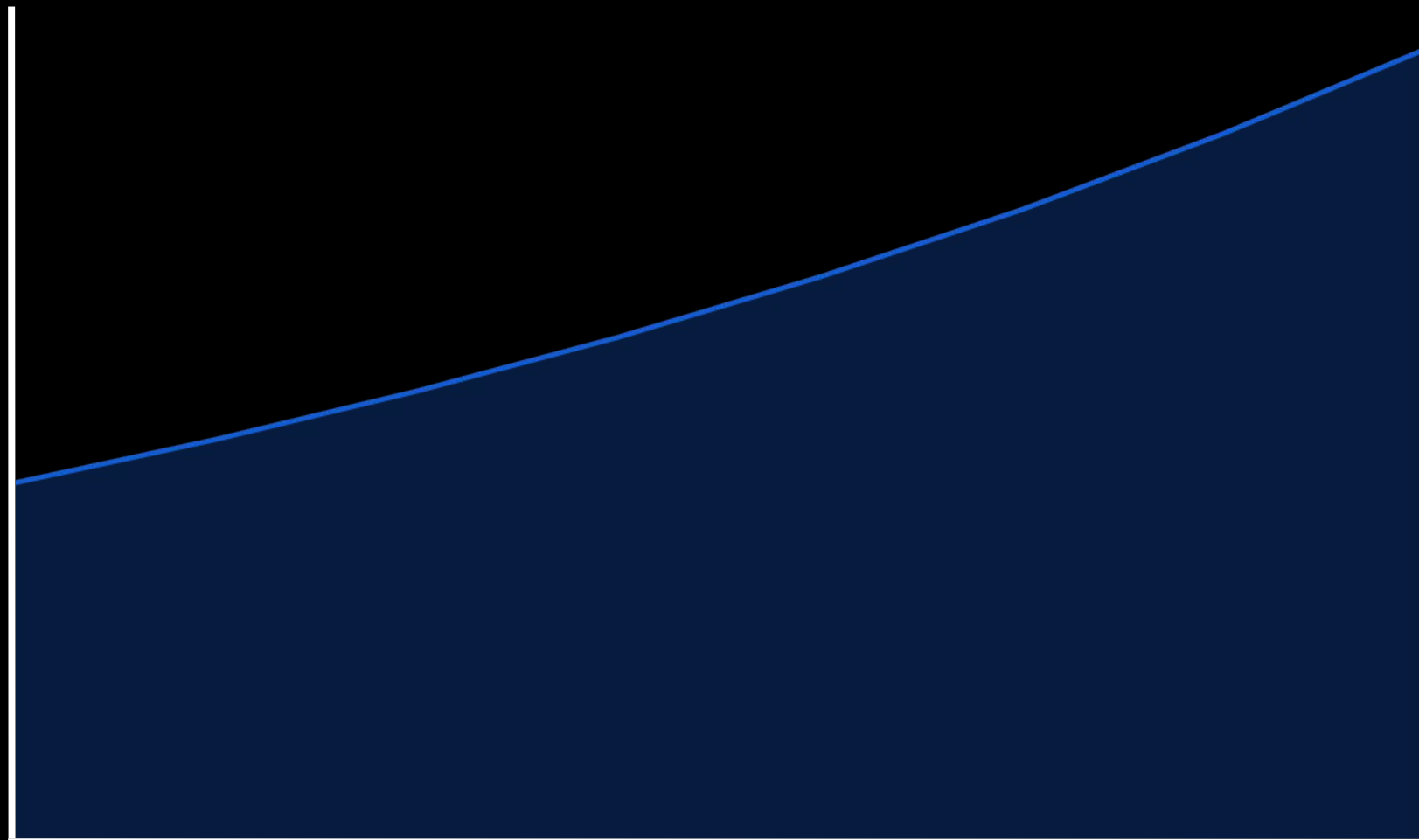
# BASIS-BUSINESS »DIGITAL SERVICES« LIEFERT STABILITÄT

DATEN-EXPERTISE GEPAART MIT SCHNELLER ANPASSUNGSFÄHIGKEIT UND HOHEM INNOVATIONSGRAD.

## KEY-FACTS

- 15 Jahre Erfahrung
- Kompetente Digital-Experten & über 100 Kunden
- **DIGITAL SERVICES PORTFOLIO:**  
Digitalisierung im Absatz und Marketing sowie KI-Entwicklung und -Ansatz in allen Bereichen
- Geförderte Forschung durch BMBF

MARKTENTWICKLUNG KI-/DIGITAL SERVICES  
2024 BIS 2031



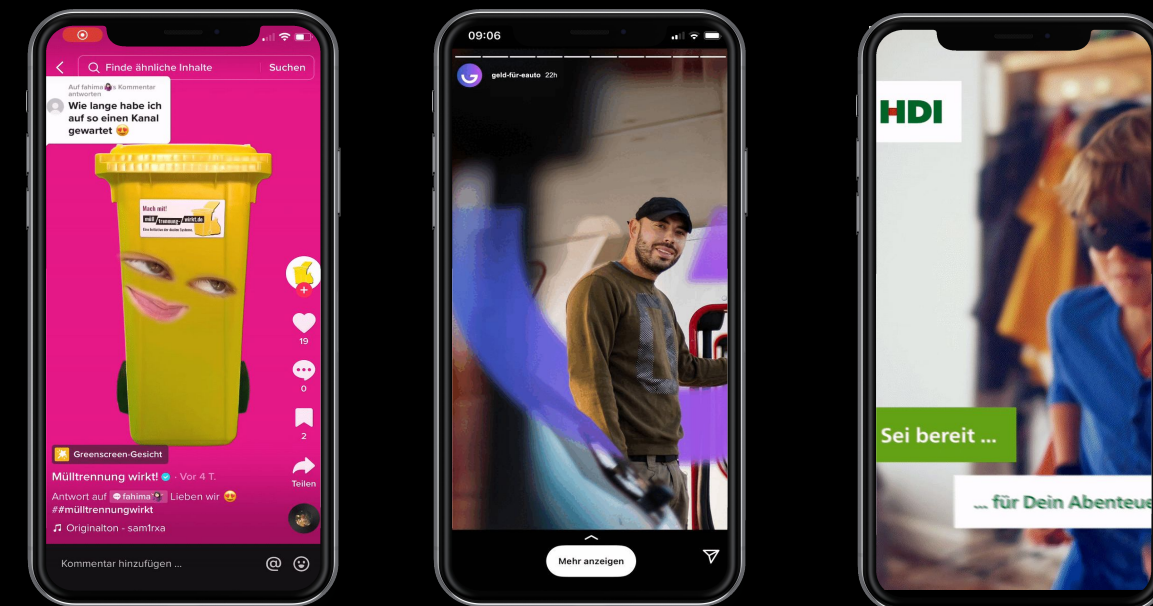
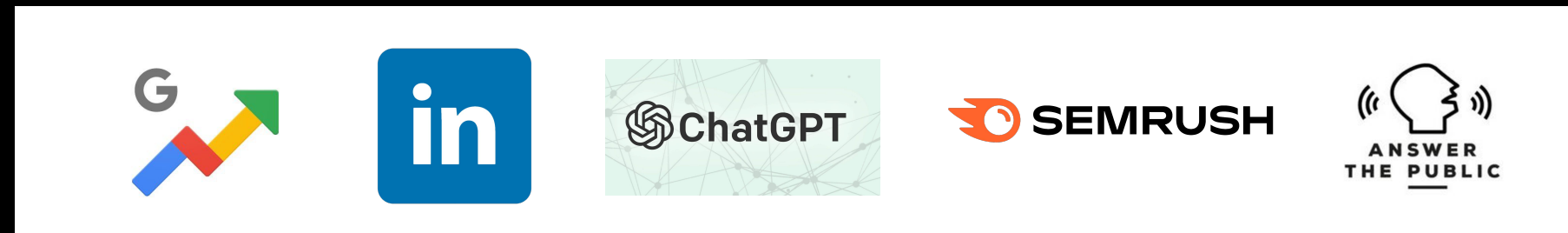
## UNSERE USP

- Höchste Datenkompetenz
- In-house Entwicklung KI-getriebener Innovationsprozesse



Outcome-Maximierung und effiziente Zielerreichung unserer Kunden in der digitalen Welt

EINSATZ ALLER PLATTFORMEN  
UND NEUESTEN METHODEN:



# SOLIDE ENTWICKLUNG IN HERAUSFORDERNDEM UMFELD

FINANZKENNZAHLEN 1. HALBJAHR 2024 IM VERGLEICH.

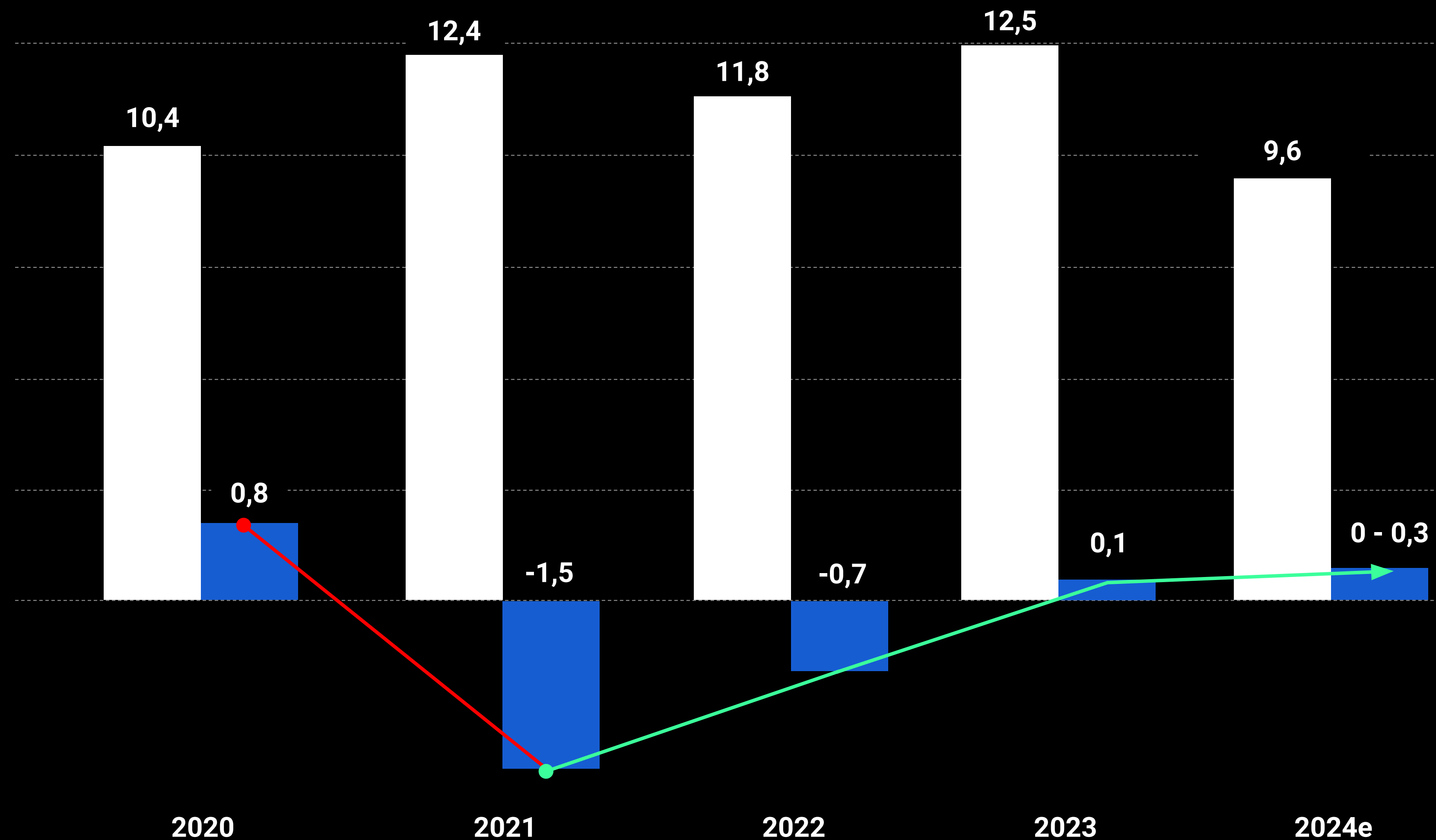
(in TEUR)	6M 2023	6M 2023
<b>UMSATZ</b>	5.826	4.346
<b>EBITDA</b>	-32	-992
<b>PERIODENERGEBNIS</b>	-285	-1.313

- Konjunkturschwäche und Inflation belasten Nachfrage und Media-Volumen
- Umsatz- und Ertragsrückgang durch reduzierte Werbebudgets
- Strategische Ausrichtung auf Wachstum und Innovationsförderung in KI und Mental Health
- Investitionen in Service-Kompetenzen und hohe Kostendisziplin sichern Wettbewerbsfähigkeit
- Fokus auf nachhaltige Stärkung der Widerstandsfähigkeit trotz widriger Marktbedingungen

# STABILE GESCHÄFTSENTWICKLUNG

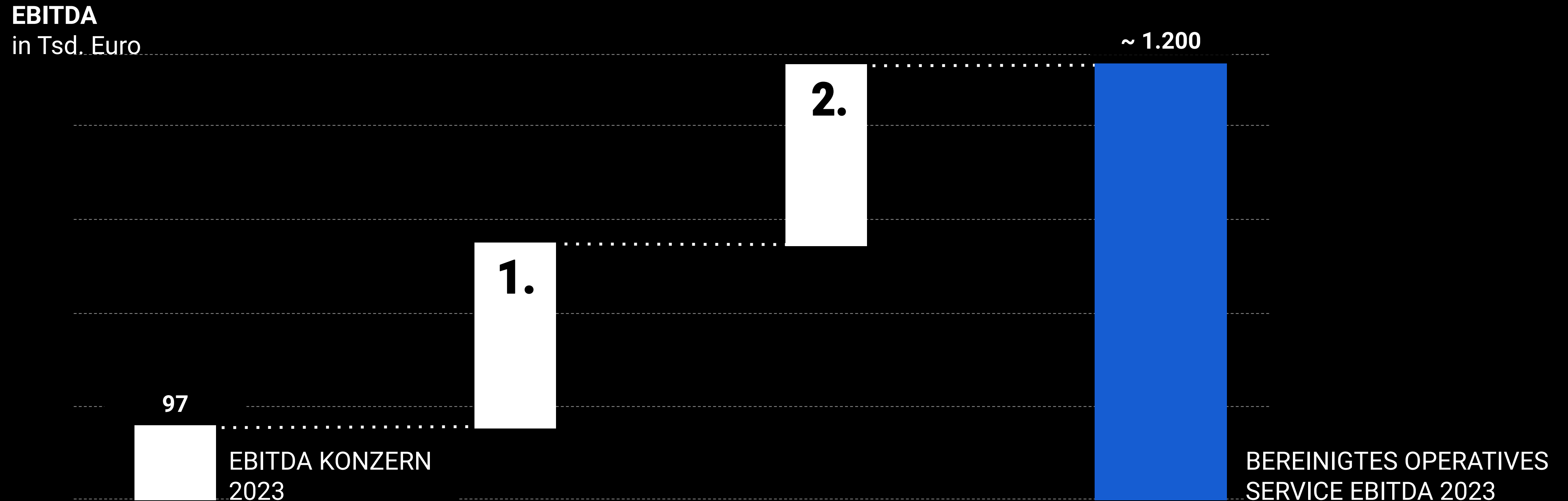
DIE GRUNDLAGE FÜR DIE ZUKUNFT.

UMSATZ UND EBITDA  
PERFORMANCE ONE AG (KONZERN)  
2020 bis 2024e in Mio. Euro



# SERVICES STANDALONE: WERT-FUNDAMENT

KONZERN-PROFITABILITÄT BEEINFLUSST DURCH BÖRSEN-/KONZERNKOSTEN & INVESTITIONS-AUFWENDUNGEN FÜR INNOVATIONS-PRODUKTFELDER.



1. Investitionsnahe Aufwände für Wachstumsaktivitäten (Mental-Health und KI-Produkt)
2. Kosten für Konzernfunktionen (inkl. Börsennotierung, Kapitalerhöhungen)



# DIE PERFORMANCE ONE AKTIE

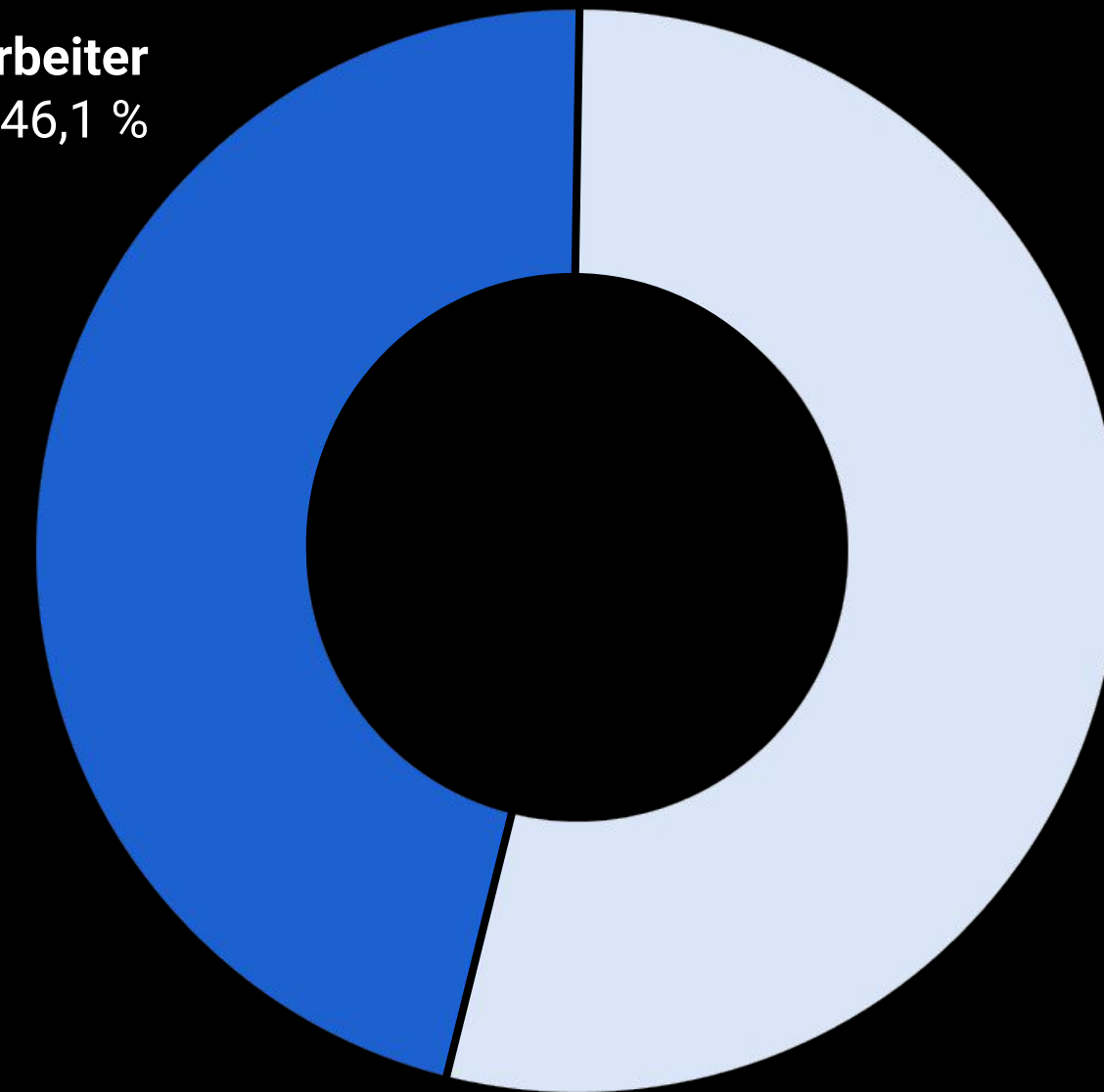
ATTRAKTIVE INVESTMENTCHANCE DURCH NIEDRIGE BEWERTUNG.

## BASISDATEN ZUR AKTIE

Aktiengattung	Auf den Namen lautende Stammaktien ohne Nennbetrag
ISIN/WKN	DE000A12UMB1/A12UMB
Grundkapital	1.175.165 Euro
Aktienzahl	1.175.165
Marktkapitalisierung (per 12.11.2024)	2,7 Mio. Euro
Erster Handelstag	17.05.2022
Börsenplätze	Freiverkehr der Börse München (Segment m:access), Freiverkehr der Frankfurter Wertpapierbörse, Freiverkehr der Börse Berlin, XETRA
Spezialist & Skontroführer	mwb fairtrade Wertpapierhandelsbank AG

## AKTIONÄRSSTRUKTUR

**Streubesitz & Mitarbeiter**  
46,1 %



**Vorstand & Aufsichtsrat**  
53,9 %

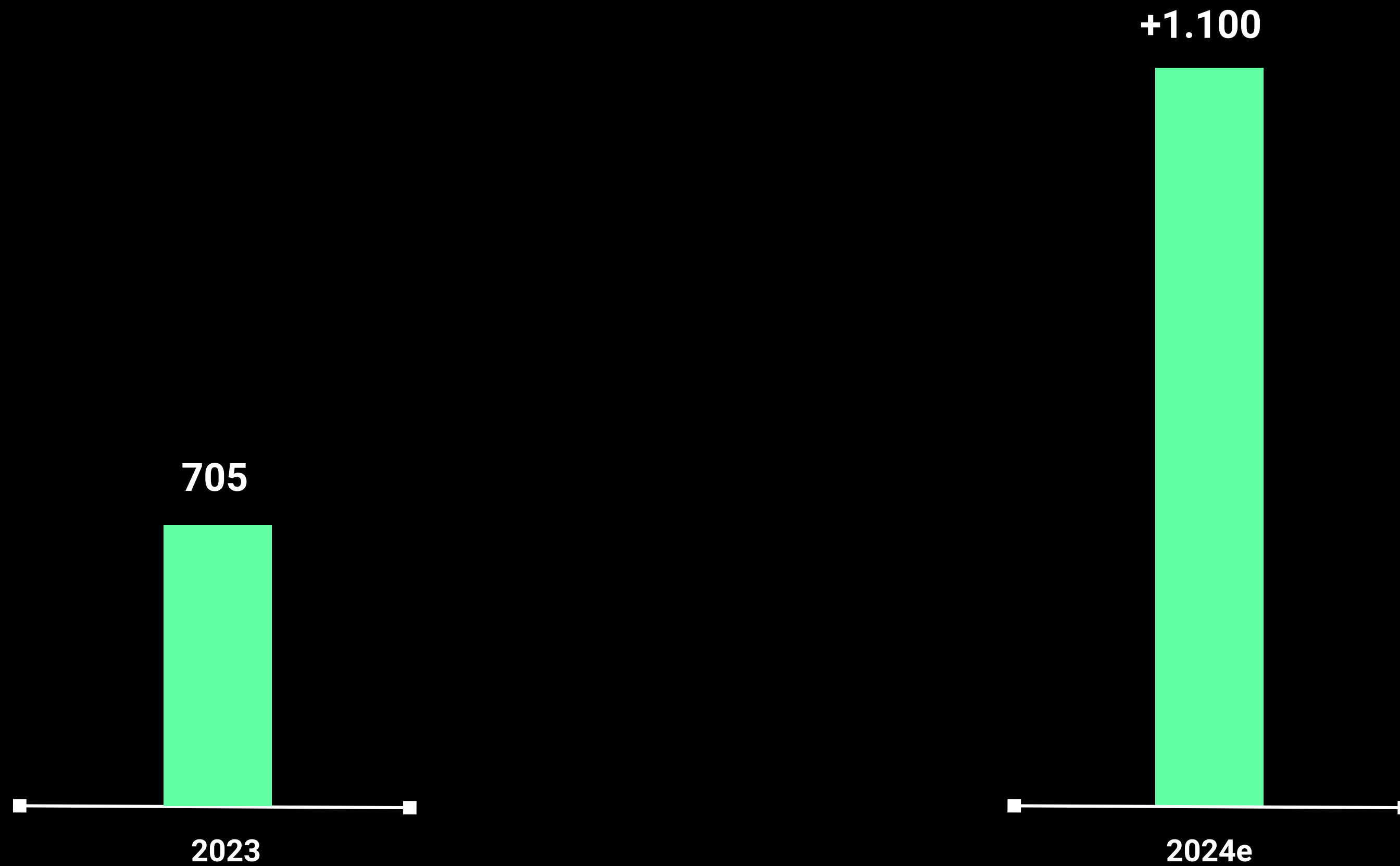
## ANALYSTEN-COVERAGE (per 30.09.2024)

Kursziel	EUR 14,20
Aktueller Kurs	EUR 2,48
Up/downside	472,6%
Analyst	Harald Hof (mwb research)

# INVESTITIONSZIEL 2024: +1 MIO. EUR IN MENTAL HEALTH & KI-CO-PRODUCTING

FINANZIERUNGSRUNDEN UND STAATLICHE FÖRDERZUSCHÜSSE  
2023 und 2024e (in Tsd. Euro)

 GESAMT



# DIE LEADER - MEHR ALS EINE DEKADE ON FIRE

WIR FREUEN UNS AUF SIE!

**DENIS LADEMANN**

VORSTAND

+49 621 586 794 90

denis.lademann@performance.one



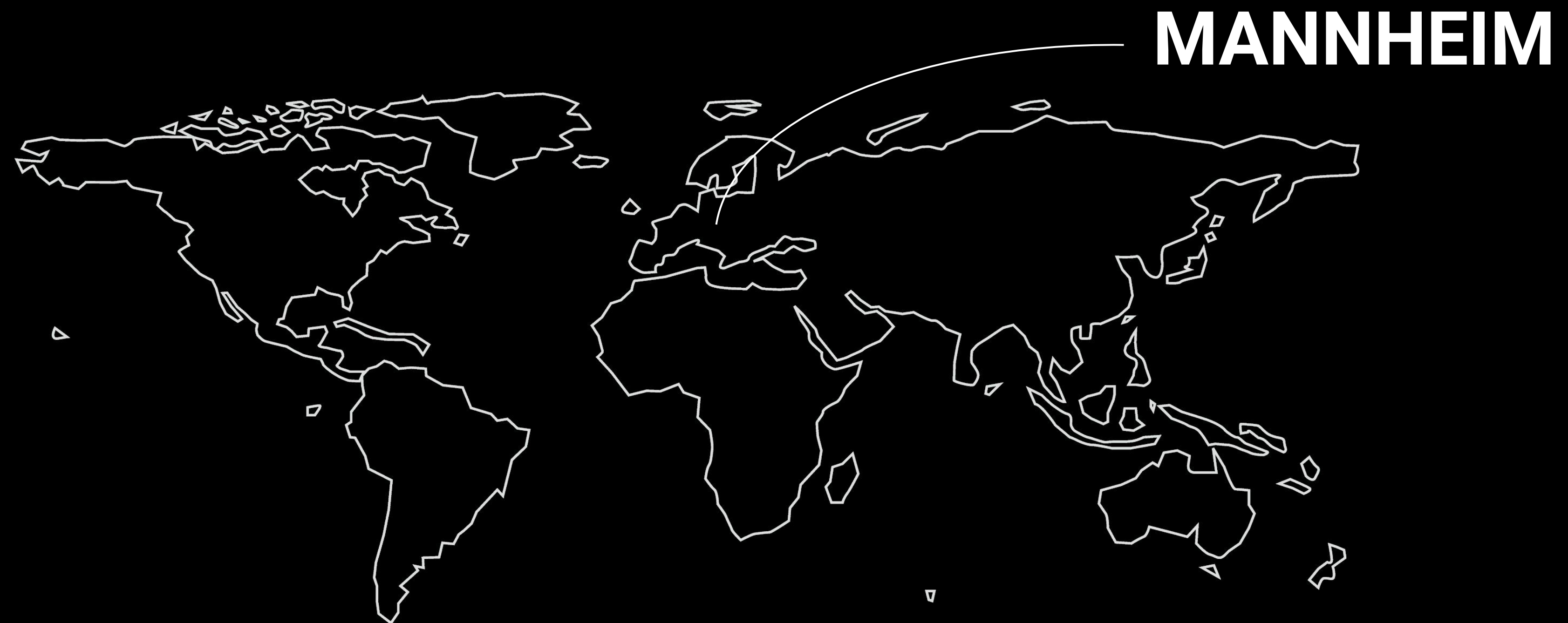
**TOBIAS REINHARDT**

VORSTAND

+49 621 586 794 90

tobias.reinhardt@performance.one

# AUS DEN QUADRATEN IN DIE WELT.





# DISCLAIMER

Diese Präsentation wurde von der PERFORMANCE ONE AG (im Folgenden genannt: „PERFORMANCE ONE“) ausschließlich zu Informationszwecken erstellt. Sie ist nicht als Anlageberatung zu verstehen. Die Vervielfältigung von Informationen oder Daten, insbesondere die Verwendung von Texten, Textteilen oder Bildmaterial, bedarf der vorherigen Zustimmung der PERFORMANCE ONE AG.

Die in dieser Präsentation dargelegten Fakten und Informationen entsprechen nach bestem Wissen dem Stand ihrer Erhebung und unterliegen Änderungen in der Zukunft. Weder die PERFORMANCE ONE AG noch ihre Vorstandsmitglieder, leitenden Mitarbeiter, Angestellten, Berater oder andere Personen geben irgendeine Zusicherung oder Gewährleistung, und zwar weder explizit noch implizit, mit Bezug auf die Genauigkeit oder Vollständigkeit der in dieser Präsentation enthaltenen Informationen

Jegliche Haftung seitens der PERFORMANCE ONE AG, ihrer Vorstandsmitglieder, leitenden Mitarbeiter, Angestellten, Berater oder anderer Personen für Verluste, die gleich in welcher Weise direkt oder indirekt aus der Verwendung dieser Präsentation oder ihres Inhalts oder in anderer Weise im Zusammenhang hiermit entstehen, wird ausgeschlossen. Es wurde jede angemessene Sorgfalt darauf verwendet sicherzustellen, dass die in dieser Präsentation dargelegten Fakten im Zeitpunkt ihrer Erhebung korrekt und die hierin enthaltenen Meinungen fair und angemessen sind. Das vorliegende Dokument enthält jedoch ausgewählte Informationen und ist lediglich als eine Einführung in und Übersicht über die geschäftlichen Aktivitäten der PERFORMANCE ONE AG bestimmt.

In diesem Dokument ausgedrückte Meinungen können sich jederzeit ändern und weder die PERFORMANCE ONE AG noch irgendeine andere Person ist verpflichtet, die hierin enthaltenen Informationen zu berichtigen, zu aktualisieren bzw. auf dem neuesten Stand zu erhalten oder Sie hierüber zu informieren. Ein wesentlicher Anteil der in diesem Dokument enthaltenen Informationen, einschließlich Marktdaten und Informationen über Trends, basieren auf Schätzungen oder Erwartungen der PERFORMANCE ONE AG und es gibt keine Garantie dafür, dass sich diese Schätzungen oder Erwartungen in der Zukunft als richtig erweisen werden.

Diese Präsentation kann zukunftsorientierte Aussagen enthalten, die unsere gegenwärtige Einschätzung im Hinblick auf künftige Entwicklungen wiedergeben. Diese Aussagen können durch Wörter wie "Erwartung" oder "Ziel" oder "Prognose" und ähnliche Ausdrücke oder durch ihren Kontext als solche identifiziert werden. Diese Aussagen werden auf der Grundlage aktuellen Wissens und aktueller Annahmen jeweils zum Zeitpunkt ihrer Erhebung gemacht. Sie bergen Risiken und Ungewissheiten. Wenn sich diese Risiken verwirklichen bzw. wenn sich diese Ungewissheiten konkretisieren, oder wenn sich das Wissen oder die Annahmen, die unseren zukunftsbezogenen Aussagen zugrunde liegen, als unzutreffend erweisen, könnten die tatsächlichen zukünftigen Ergebnisse, die zukünftige Performance oder in der Zukunft eintretende Ereignisse von den in diesen Aussagen beschriebenen abweichen.

Es besteht keinerlei Verpflichtung, zukunftsorientierte Aussagen zu aktualisieren bzw. Sie hierüber zu informieren.

Dieses Dokument ist kein Angebot für den Verkauf von Wertpapieren. Wertpapiere der PERFORMANCE ONE AG dürfen in den Vereinigten Staaten nicht angeboten oder verkauft werden, da sie dort nicht registriert oder nicht von der Registrierungspflicht kraft des U.S. Securities Act von 1993 in seiner aktuellen Fassung befreit sind.